

FICHE

DE POSTE



Vendeur(euse)

Nous recherchons un(e) Vendeur(se) pour assurer la mise en oeuvre des actions de communication interne/externe afin de valoriser l'image.

Missions principales

Conseils et Vente

Mission 70%

Accueillir les clients, comprendre leurs besoins, proposer des produits adaptés, conclure les ventes et fidéliser la clientèle.

Entretien de l'espace de vente

Mission 5%

Accueillir les clients, comprendre leurs besoins, proposer des produits adaptés, conclure les ventes et fidéliser la clientèle.

Mise en rayon et gestion des stocks

Mission 15%

Réaliser le réassort, étiqueter les produits, mettre en valeur les articles en rayon (merchandising), participer aux inventaires.

Réception de marchandises

Mission 5%

Réceptionner les livraisons, contrôler la conformité des produits, signaler les anomalies et organiser le stockage.

Compétences attendues

Maîtrise des techniques de ventes

- Savoir accueillir, questionner, argumenter, conclure une vente et fidéliser un client en s'adaptant à son profil et à ses besoins

Excellent relationnel

- Être à l'écoute, souriant(e), et capable d'instaurer un climat de confiance avec des clients variés dans un temps parfois limité

Sens de l'organisation

- Gérer les priorités entre la vente, la tenue du magasin, le réassort et l'encaissement, tout en respectant les procédures internes

Esprit d'équipe

- Collaborer efficacement avec les collègues et le responsable, contribuer à l'ambiance positive et à l'atteinte des objectifs collectifs

Avantages

Flexibilité / Ambiance collaborative / Équilibre vie professionnelle & personnelle

Pour candidater, envoyez votre candidature à

contact@cosmetique.fr